

Nanes Martínez-Arroyo: "Convirtamos esta dura crisis en un hito memorable"

ANÁLISIS Y OPINIÓN

NO HAY COMENTARIOS 30/04/2020 05:03



En la economía actual, diferentes estudios demuestran que las personas no solo compran productos y servicios, sino que además buscan vivir una experiencia al realizar esta acción. Pero, ante una situación como la actual, como es la crisis del coronavirus, en un estado de alarma donde la mayoría de la población se encuentra en cuarentena ¿cómo deben actuar las empresas? Para Nanes Martínez-Arroyo, directora de DEC, "se trata simplemente de ofrecer experiencias memorables, pero no sólo a tus clientes, sino a todos los ciudadanos, ya que estas acciones, en momentos tan duros, quedarán para siempre en el recuerdo, potenciando así la imagen de marca. Convirtamos esta dura crisis en un hito memorable: será mas recordada por la solidaridad que ha despertado en nosotros, que por su dureza".

Para ello, se deben diseñar estrategias en las que las necesidades de las personas, en estos momentos difíciles, sean el centro de la empresa. Como están haciendo cadenas de supermercados, donde dan preferencia a las personas mayores para servirles a domicilio, o empresas que están ampliando el horario de los servicios de reparación de material informático o telefonía, para mantener la comunicación con sus familiares. Todas estas acciones están ayudando al ciudadano en su quehacer diario, ante este escenario de emergencia sanitaria.

En estas situaciones es donde se demuestra que el empleado es el mejor embajador de la empresa. Actualmente, gran parte de los empleados están realizando teletrabajo desde sus domicilios, con menos medios de los que cuentan en la oficina e incluso en un entorno familiar, son capaces de dar lo mejor de ellos mismos cara a sus clientes, solucionando problemas o ayudando a realizar gestiones que no habían realizado anteriormente, como está ocurriendo en la banca, en las compañías de seguros o compañías de suministro energético.

También es muy importante aprovechar la transformación digital para innovar y optimizar el servicio. En este sentido, destaca el conocimiento que tienen las empresas de los gustos y preferencias de sus clientes, que están sabiendo aprovechar para ofrecer actividades online, que antes se hacían de manera presencial. De ahí que a través de apps se estén realizando ejercicios para mantenerse activo en casa, o bien proporcionando consejos para hacer rutinas de belleza, o manualidades para hacer con los niños y mantenerles distraídos,... y hasta un sinfín de propuestas que la tecnología nos ha puesto al alcance de la mano.



Nanes Martínez-Arroyo, directora de DEC.

Nunca hay que olvidar que las campañas publicitarias y de comunicación tienen que ser coherentes con el posicionamiento y la promesa de marca. En situaciones de crisis, como la actual, es donde se demuestra el nivel de profesionalidad y honestidad de muchas compañías.

Y por supuesto, potenciar los momentos WoW. El momento WoW es un factor destinado a sorprender al cliente, a producir un efecto inesperado que le impresione de forma muy positiva. Y que muy probablemente lo recordarán y hablarán de forma proactiva, con muchos de sus amigos y conocidos durante bastante tiempo, señalando aquellas acciones solidarias y semi heroicas que han realizado algunas empresas en estos momentos difíciles para la ciudadanía.

En palabras de Nanes Martínez-Arroyo, "los momentos memorables son aquellos que consiguen llegar al "corazón" del cliente. La situación anómala que estamos viviendo es una gran oportunidad para que las empresas puedan demostrar su compromiso con la sociedad y los ciudadanos, quienes recordarán, sin duda, la labor que en muchos casos

están realizando".

Facebook LinkedIn Twitter Google Correo electrónico Imprimir

0 Shares

Buscador de noticias...

MARCAS CON VALORES CONTRA EL COVID-19

Más marcas con valores ante el coronavirus (XVI). Amstel, Pernod Ricard, McDonald's, MediaMarkt...

Después de casi dos meses de confinamiento, la ola solidaria continúa. Más marcas con valores realizan nuevas donaciones a...

30 ABR 0 0

NUESTRA REVISTA

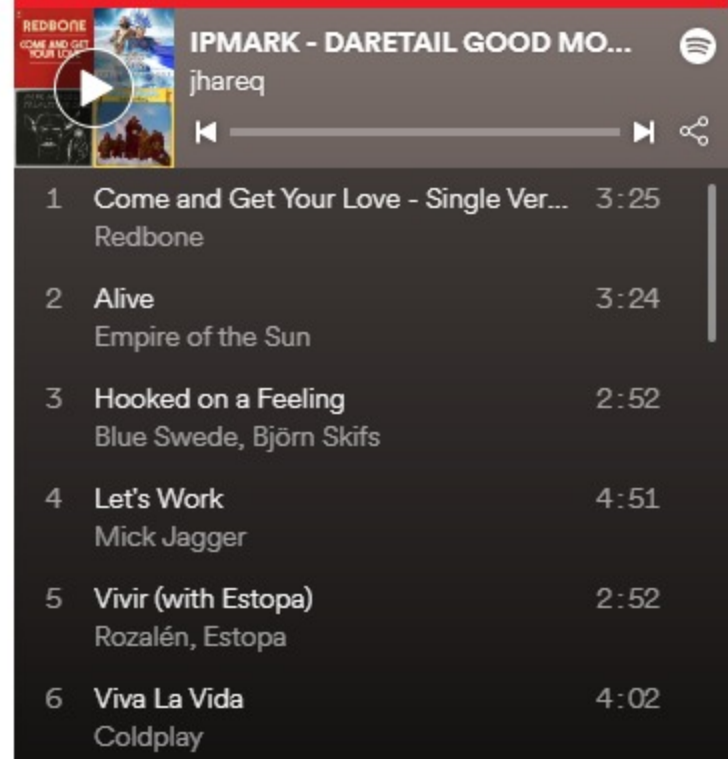


Suscríbete

Contenidos nº actual

VER REVISTAS

LISTA SPOTIFY IPMARK



INNOVACIÓN E IDEAS PARA ANUNCIANTES

Influencers virtuales que dominan las redes sociales

Los influencers virtuales han llegado para quedarse y dominan gran parte de las redes sociales. Sin embargo, traen consigo...

24 MAR 0 0